

EINLADUNG ZUM

Online-Seminar

Versicherungslösungen für deutsche Unternehmen in Afrika

Risikomanagement als Eintrittskarte – vor dem ersten Auftrag

Praxiswissen für internationale Projekte, Niederlassungen und Tochtergesellschaften

19. NOVEMBER 2026 | 09:00–12:00 UHR | ONLINE via MS TEAMS

Afrika ist kein einheitlicher Markt. Rechtliche, politische und wirtschaftliche Rahmenbedingungen unterscheiden sich von Land zu Land. Wer in Afrika investieren, bauen, planen oder Projekte umsetzen möchte, sollte Versicherbarkeit, Haftung und lokale Vorgaben deshalb bereits vor Vertragsunterzeichnung und Projektstart prüfen.

Das Seminar zeigt, wie deutsche Unternehmen lokale Anforderungen, internationale Versicherungsprogramme und eine handlungsfähige Schadenorganisation zusammenbringen. Im Mittelpunkt steht eine Versicherungsstruktur, die nicht nur auf dem Papier funktioniert, sondern auch im jeweiligen Zielland und im Ernstfall.

Drei Fragen vor dem ersten Auftrag

- **Lokale Vorgaben:** Welche Pflichten gelten im Zielland? Ist eine lokale Versicherung gesetzlich oder vertraglich vorgeschrieben?
- **Umsetzbarkeit:** Kann der erforderliche Versicherungsschutz vor Ort eingekauft und ein Schaden in der Praxis wirksam abgewickelt werden?
- **Zentrale Steuerung:** Welche Risiken kann und darf der in Deutschland abgeschlossene Schutz für ausländische Einheiten und Projekte abdecken?

Das Seminar richtet sich an

Geschäftsführung, Operations- und Finance-Verantwortliche, Risk- und Insurance-Manager, Legal, Einkauf sowie Projektverantwortliche deutscher Unternehmen mit Aktivitäten, Niederlassungen oder Tochtergesellschaften in Afrika.

KERNBOTSCHAFT

Versicherungsschutz wird zur Eintrittskarte, wenn er lokale Vorgaben erfüllt, zentral aus Deutschland heraus steuerbar bleibt und im Schadenfall vor Ort funktioniert.

Programm

Vom Markteintritt zur belastbaren Versicherungsstruktur

Praxisnah, länderübergreifend und mit Blick auf Bauplanung, Bauwirtschaft, Bauherren und Investoren

ZEIT	THEMA
09:00	Markteintritt & Risikoanalyse Besonderheiten im Zielland anhand von Beispielen, Projekt und Vertrag: lokale Pflicht- und Vertragsversicherungen, Versicherungssummen, Selbstbehalte, Gerichtsstand, anwendbares Recht und Meldefristen frühzeitig klären.
09:30	Lokale Policen & internationale Programme Wann sind eigenständige lokale Verträge sinnvoll, wann eine zentrale Masterpolice? Wann macht ein koordiniertes internationales Versicherungsprogramm Sinn? Zusammenspiel von deutscher Muttergesellschaft, Tochtergesellschaften, lokalen Versicherern und ausgewählten Partnermaklern.
10:00 - 10:30	Pause
10:30	Schadenfall, Compliance & Praxis Wer nimmt den Schaden auf? Wer ist zuständig? Wie werden Sprache, lokale Betreuung, Dokumentation, Eskalation und Kommunikation organisiert?
11:00	Bauplanungsbranche Praxisnahe Beispiele, mit Raum für konkrete Länder-, Projekt- und Versicherungsfragen.
11:45	Fragen & Austausch Offene Diskussion zu Praxisfällen und den nächsten Schritten für eine belastbare Absicherung.

Warum GGW und pisa bpa?

GGW GmbH ist ein unabhängiger Versicherungsmakler und Teil der GGW Group. Sie verbindet persönliche Beratung und langjährige Erfahrung mit der Leistungsfähigkeit eines starken Netzwerks. Im Mittelpunkt stehen individuelle Versicherungslösungen und professionelles Risikomanagement für Unternehmen, insbesondere im deutschen Mittelstand.

pisa bpa Versicherungsmakler GmbH ist auf die Bauplanungsbranche sowie die Bauwirtschaft im In- und Ausland spezialisiert. Im internationalen Geschäft verbindet das Unternehmen zentrale Steuerung mit lokalem Know-how. Internationale Risiken können über lokale, eigenständige Verträge oder über ein internationales Versicherungsprogramm strukturiert werden, abhängig von Zielland, Projekt und Risikoprofil.

Internationales Netzwerk: pisa bpa ermöglicht die Zusammenarbeit mit individuell ausgewählten Ansprechpartnern vor Ort und eine Betreuung in der jeweiligen Landessprache. Das Unternehmen ist international in mehr als 130 Ländern durch Partnermakler vertreten und Teil der GGW Group; über UnisonSteadfast bestehen weitere internationale Verbindungen.

Afrika-Fokus: Die Unternehmensgeschichte umfasst den Erwerb der Falcon Insurance Brokers (Pty) Ltd. in Windhoek/Namibia im Jahr 2025 und den Ausbau des Afrika-Geschäfts.

GGW GMBH

Rainer Edelsbacher

Kundenbetreuer

rainer.edelsbacher@ggw.de

www.ggw.de

PISA BPA

Sarah Twittmann

Head of Operations & Finance

info@pisa-bpa.com

www.pisa-bpa.com

Hinweis: Die konkrete Versicherungsstruktur hängt vom jeweiligen Zielland, Projekt, Vertrag, Risikoprofil und den geltenden lokalen Anforderungen ab.

Verbindliche Anmeldung

Online-Seminar „Versicherungslösungen für deutsche Unternehmen in Afrika“

19. November 2026 | 09:00–12:00 Uhr | online via MS Teams

Per E-Mail zurück an: kunert@afrikaverein.de

Teilnahme- und Stornobedingungen

Das Seminar wird ab einer Teilnehmerzahl von mindestens 10 Personen durchgeführt. Eine kostenfreie Stornierung ist bis zu 4 Wochen vor Seminarbeginn möglich. Bei Stornierungen bis zu 14 Kalendertage vor Seminarbeginn wird eine Stornogebühr von 25 % des Seminarpreises fällig. Ab 14 Kalendertage vor Seminarbeginn ist keine Stornierung mehr möglich. Ein Ersatzteilnehmer kann jederzeit benannt werden.

Teilnahmegebühr

☐ 195,00 € netto für Mitglieder des Afrika-Vereins

☐ 390,00 € netto für Nichtmitglieder des Afrika-Vereins

Die Teilnahmegebühr umfasst die digitalen Teilnehmerunterlagen im Nachgang an das Seminar. Sie erhalten eine Anmeldebestätigung per E-Mail.

NAME TEILNEHMER:IN

POSITION

UNTERNEHMEN

E-MAIL & TELEFON

Rechnungsinformationen

RECHNUNGSANSCHRIFT

WEITERE ERFORDERLICHE ANGABEN, Z. B. REFERENZPERSON ODER BESTELLNUMMER

E-MAIL FÜR RECHNUNGSZUSTELLUNG

Ihre Fragen und Themen

Teilen Sie uns gerne Fragen oder Themen mit, die im Seminar für Sie besonders wichtig sind.
